

令和4(2022)年度
越谷市創業者支援補助金
事例集

令和4年度越谷市創業者支援補助金について

越谷市では、新規事業及び雇用の創出を促進し、市内産業の振興を図るため、市内において創業を行う個人・中小企業者等に対して、創業に係る初期費用等の一部を助成しました。

1. 受付期間 令和4年(2022年)6月13日(月)から6月24日(金)17時まで

2. 補助対象者 次に掲げるすべてに該当する方

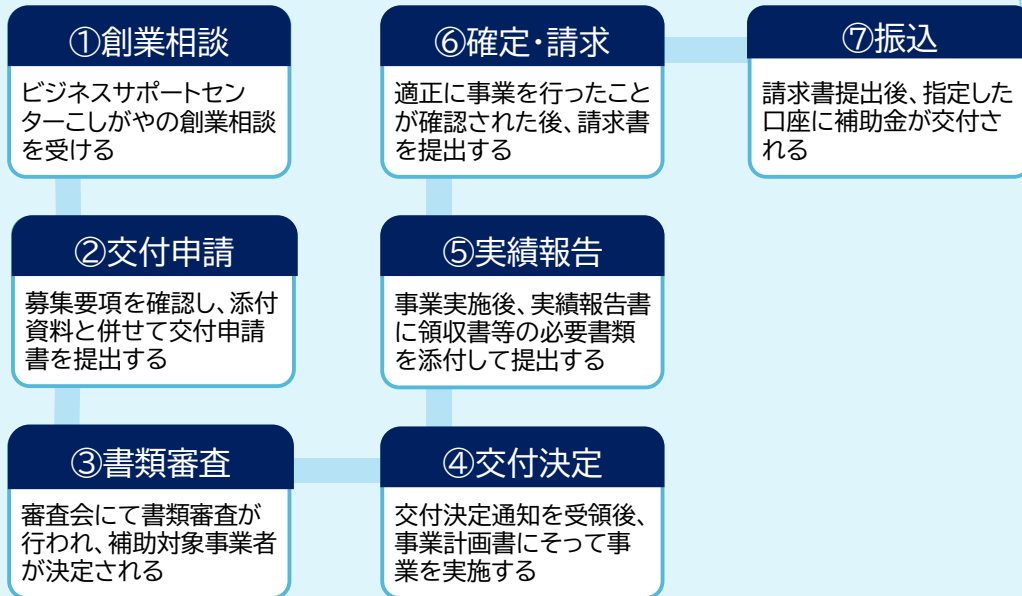
- 市内の中小企業者等として、新たに事業を開始して1年を経過していない、又は令和4年度内(2022年度内)において開始しようとする者
- ビジネスサポートセンターこしがやにおいて、補助対象事業に関する創業相談を受けた、又は受けている者

3. 補助対象事業 ビジネスサポートセンターこしがやにおいて創業相談を受けた事業を市内において営み、又は営もうとする事業

4. 補助内容・対象経費

- 補助対象経費：市内で事業を営むための機械器具等費、外注費、広告宣伝費、借料、貸室等に係る家賃
- 補助対象期間：交付決定日から当該年度3月末日まで※貸室に係る家賃については、交付決定の翌月から当該年度3月末日まで
- 補助限度額： 女性・若者(※令和4年4月1日時点において40歳未満の方)80万円、一般50万円
- 補助率： 1/2以内

5. 補助事業実施の流れ



事例集目次(五十音順)

	法人名・屋号	創業者	業種	ページ
1	アートのはら	木和田 裕子	教育、学習支援業	2
2	al'tto	森田 寛子	卸売業、小売業	3
3	株式会社It's me	宮澤 健太	サービス業	4
4	行政書士事務所インテグリティ	上原 有紀	学術研究、専門・技術サービス業	5
5	合同会社 Chronico	黒瀧 将実	卸売業、小売業	6
6	白い羽コンサルティング	岸田 雅樹	学術研究、専門・技術サービス業	7
7	整体&インソール Synergy	粕谷 亨	医療・福祉	8
8	西洋料理&Bar HipoHipo	伏谷 昌之	宿泊業、飲食サービス業	9
9	茶洲食品開発	平山 敏明	宿泊業、飲食サービス業	10

事例1

[業種] 教育、学習支援業

あーとのはら アートのはら

https://www.instagram.com/hara_karaka

お絵かき教室を運営。絵心の無い方でも2時間で可愛い作品を完成できるように指導します。Zoom・対面の講座を展開し、コロナ禍でも継続しやすい趣味の場を提供します。



概要

創業時期 / 令和3年7月
所在地 / 千間台西
電話番号 / 080-6602-8184
従業員数 / 0人

創業した理由

簡単に絵を描ける「パステルアート」のインストラクターとして活動する中、絵を描く時間を複数人で共有すること、継続的に関係を持つことが参加者の大きな楽しみになることを実感。地元越谷で、文化的な豊かさの一端を担う講座を開催していきたいです。

パステルアートの作品

補助金の成果

宣伝広告をきっかけに問い合わせや教室への来場が増加。地元の対面教室の第一歩を踏み出せました。今後貸会場だけでなく自宅教室にも人を呼びたいので今回の反応の傾向を分析し効果的な集客をおこないたいです。

今後の展望

コロナ感染症の流行が落ち着き始めた今、対面型のオフライン教室を強化したいです。予約システムの利便性の向上、定期的な体験講座の実施に取り組み、越谷のやさしいお絵描き教室として認知を広げていきたいです。

補助対象経費

- ・折込チラシ印刷配布費【広告宣伝費】
- ・Instagram広告出稿料【広告宣伝費】

創業者の声

きわだ ゆうこ

木和田 裕子 さん

これまで一人で手探りでやってきたことを事業として客観視し、自身の理念を明文化する良い機会となりました。今回学んだ視点を活かして、地域にどのような価値提供ができるか今後も試行錯誤を続けたいと思います。



補助事業の実施内容

二種類の宣伝広告で集客しながら、対面教室でのお絵かきレッスンを実施しました。ターゲットを絞った上で、ちいき新聞折り込みチラシを配布。また、Instagram広告を出稿し、プロフィール画面から公式LINEに誘導する仕組みを構築しました。

事例2

〔業種〕卸売業、小売業

あっと
a!tto

親子をメインターゲットとしたアートキットのオンライン販売、及び卸売。ワークショップの開催や近隣のマルシェへの出店。今後はアトリエを軸としたアート教室の運営もしていきます。

概要

創業時期 / 令和4年8月
所在地 / 越谷市内
従業員数 / 1人



創業した理由

子供達を通わせられるようなアート教室を自身で運営したいと考えたのがきっかけ。コロナ禍では教室の開催が難しいからと始めたアートキットの販売が好評。時間が経過してもその作品を見たときに「あ！」とそのときのワクワク感を思い出してもらいたいという想いから、屋号を「a!tto」と名付けました。

補助対象経費

アトリエ改修費
【外注費】

補助事業の実施内容

キットやワークショップの制作の場所となるアトリエ改修工事を実施。制作過程もPRや地域の方との交流の場と捉え、無料のワークショップを行いながら地域を巻き込んだアトリエづくりを行いました。約40人近い親子が参加し、漆喰を塗る等のDIYが好評でした。

補助金の成果

アトリエオープンを記念して、オープニングミニイベントを開催。地域の方、約60名近い人々が参加し、地域を盛り上げました。
また、オープン後は子供向けのミニワークショップを実施。様々な工夫を凝らしたアトリエ内では大人も子供も楽しめる空間を再現できました。アトリエの名前を「a!ttolier」(アトリエ)と命名。Lierはつながるという意味があり、このアトリエを通してa!ttoやアートと多くの方々につながるきっかけにしていきたいです。

アトリエの様子

今後の展望

アトリエの見学、商品サンプルの展示、キットの購入、ミニワークショップを開設することで、アートにふれあいながら想像力、思考力を高め、人々との交流を図っていきたいです。
また、お子様達が日中いない間のお母様たち向けや、アートが好きなシニア向けなど様々なレッスンを開校し越谷近隣の人々が集う場所の一つになっていけたらと考えています。
さらに、アトリエを活用して生産性を上げ、生産数を拡大することでアートキット事業を大きくしていきたいです。

創業者の声

もりた ひろこ

森田 寛子 さん

アトリエ作りも地域の方や子供を巻き込んで共に作りあげていきたい、それをモットーに取り組みました。結果的に、アトリエをつくる過程で様々な方のご縁作りになりました。
まだまだ始まったばかりですが、今後ともご縁を大切に大人も子供もアートを通してワクワクを届けられるよう精進していきたいと思っています。

a!tto

事例3

[業種] サービス業

株式会社 いっつ みー It's me

求人者と求職者をマッチングするサービスを提供します。特に20代から30代の営業職向けの転職に重点を置き、サポートします。地域の企業と人材をマッチングすることで、地域の活性化につなげていきます。

概要

創業時期 / 令和4年7月
所在地 / 蒲生西町1-3-68
 3F 6ビル303



創業した理由

前職で営業活動をする中で、多くの中小企業が人材不足とその採用活動に悩みを持っていることに気づかされました。そこで、地域の企業と求職者を繋ぐため、職業紹介というビジネスモデルに自身のアイデアを落とし込み、地域の採用課題解決につなげるビジネスを創業するに至りました。

補助対象経費

- ・ホームページ作成費
【広告宣伝費】
- ・求職者データベース利用費
【広告宣伝費】

補助事業の実施内容

補助金を活用して、大手人材会社と契約を締結し、当社の人材スカウトの体制を構築しました。また、WEBサイト開発契約を締結し、自社ホームページを作成しました。ホームページは、求人票のデータ管理や求職者の進捗管理できるものにし、活用しやすい設計としました。

ホームページ画面（共同経営者と）

補助金の成果

大手人材会社と契約を締結することにより、求職者人材をスカウトするための体制を構築することができました。また、自社のホームページを作成することにより、商談時に名刺代わりに自社ホームページを紹介することによって、求人企業や求職者から興味を持っていただくことが増えました。ホームページは、求人票のデータ管理や求職者の進捗管理も行うことができ、事業のコストパフォーマンスを上げることに寄与しました。

今後の展望

首都圏近郊の求人企業や求職者へのアプローチを強化し、顧客がマッチングできる機会を増やしていきます。これにより、採用活動で悩む地域の中小企業と求職者を繋ぎ、地域課題の解決に貢献していきたいです。“Always be yourself”という経営理念のもと、常に自分らしくありたいという人本来の願望を人材紹介事業を通して体現する会社でありたいと思います。

創業者の声

宮澤 健太さん

みやざわ けんた

創業時、様々なインシヤルコストがかかる中、創業者支援補助金があることを知りました。広告宣伝費を削減できたことで事業のコストパフォーマンスを上げることができ、また、補助金だけでなくビジネスサポートを受けることにより経営者としてのマインドセットができるため、創業を検討している方は是非このチャンスを利用して失敗を恐れずにチャレンジして欲しいです！



事例4

[業種] 学術研究・専門・技術サービス業

日常業務に追われる多忙な事業者様のため、許認可申請代行や書類作成サポートを行っています。また、地域密着型で遺言書・遺産分割協議書作成や、相続お手続き代行などの業務を承っております。

概要

創業時期 / 令和4年5月
所在地 / 南荻島3259-7
電話番号 / 048-972-6160
従業員数 / 1人

創業した理由

実家も遠く、2児の子育ては大変でしたが、地域の方々のご支援をいただき、自分もいつか社会の役にたてる仕事がしたいと思うようになりました。行政書士という仕事を知り、「この仕事なら誰かの役に立てるのではないか」と思い、子育てとパートの合間に勉強を重ね、行政書士の資格を取得し、起業を決意しました。

補助対象経費

- ・ラミネート、テプラ、書籍【機械器具等費】
- ・パンフレット、名刺
- ・DM依頼等【広告宣伝費】

補助事業の実施内容

補助金を活用して、事務所開設に伴う準備を整えました。準備にあたっては、当事務所のHPの作成やパンフレットの作成、関連書籍を購入し、お客様の幅広い課題に対応できるよう準備をしました。また、当初事業の軸に運送業を想定していたため、運送事業者、関連する業界として産廃事業者向けにDMの送付をしました。

社会インフラを支える中小企業を徹底サポート！
地域の皆様の安心で快適な暮らしをサポート！

ぎょうせいしよしじむしよ

行政書士事務所インテグリティ



ホームページ画面

補助金の成果

名刺のブランディングを考え、写真と自己紹介・事業内容を詳細に記載した名刺を作成したところ、同業の方やお客様に早く覚えて頂ける効果がありました。また、HPやDMにより、多くの事業者様から問い合わせをいただきました。当初は想定していなかった産業廃棄物・建設業の事業者様からの問い合わせも多くあり、受任にも結びつきました。

今後の展望

行政書士としての業務の幅を広げ、より多くのお客様の課題解決をしたいと考えております。現在は産業廃棄物、建設業と相続をメインに活動していますが、間口を広く構え、今後は他分野にも活動範囲を広げ、事業を拡大していきたいです。また、お客様同士も繋ぐことができるような体制づくりを目指していきたいと思っております。

創業者の声

うえはら ゆき
上原 有紀さん

創業の際に考えていた事業計画どおりには、実際の事業運営は進みませんでした。イレギュラーに柔軟に対応しながら、事業を上げていくことで、新しい販路を開拓することができました。補助金を活用した積極的な広告宣伝活動が、販路開拓に繋がったと感じています。ご協力いただいた経済振興課の方、コーディネーターの皆さんは、本当に親身になって相談にのって下さり、感謝の気持ちでいっぱいです。創業する方は、是非チャレンジしてみてください。



事例5

[業種] 卸売業、小売業

ごとうがいしゃ くらにこ 合同会社Chronico

キャンディー製造過程を店舗内で見学できるキャンディーショップ「Mr. CANDY」を蒲生にオープン。オリジナルオーダー、企業のノベルティ、OEMなどの注文にも素早く対応できるお店です。

概要

創業時期 / 令和4年5月
所在地 / 蒲生茜町42-1-104
電話番号 / 048-973-7272
従業員数 / 正社員2名
パート2名

創業した理由

原宿のキャンディーショップにて、10年ほどキャンディー職人として経験を積みました。大きな組織ではできない企画や、クイックできめ細かいお客様により近い距離感でキャンディーを作ることのできる店舗を作りたいと思い、創業を決意しました。

補助対象経費

- ・店舗の家賃
【貸室に係る家賃】
- ・ラベルプリンター
【機械器具等費】

補助事業の実施内容

家賃補助を受けることで、固定費を削減。地域のイベントに積極的に出店するなど、周知に力を入れることができました。また、ラベルプリンターを購入し、オリジナル商品にオリジナルラベルを作成。卒業記念としてクラス単位、部活単位等のオーダーにも対応しています。



店内の様子

補助金の成果

運転資金に余裕ができたことで、新商品開発にも注力することができ、当所計画していなかった【大人向け綿飴 Rich cloud】シリーズが今では大人気商品となっています。また、ラベルプリンターを購入したことで、生産性が向上。オリジナルラベルを業者に依頼すると、時間もコストも要するが、自社で作成することで1枚単位でもタイムリーに対応が可能に。より選択肢の多い商品をご提案することができました。

今後の展望

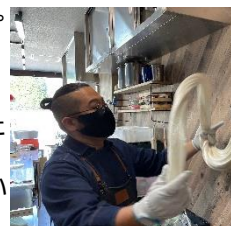
既存の人気商品の売り上げを伸ばしながら、今後の販路拡大や事業所の拡大を目指します。また、キャンディー分野の職人を育てながら、キャンディーでも大きな取引のできる生産力を身につけていきたいです。「キャンディーの美味しいと楽しいを再発見する。」をコンセプトに、伝統的な飴と新しいキャンディーを常に研究し、身近なキャンディーの良さと可能性を再発見できるお店作りをしたいと思っています。

創業者の声

くらたき まさみ

黒瀧 将実 さん

楽しくて美味しい、お店に来るたびに新しい発見や出会いがある。そんなお店にしたいと日々楽しいことを考えています。今回の補助金では少ないロットのお客様にも対応できるようにするためや、競合他社とは違ったアプローチをするための機材などを購入しました。おかげでどんなお客様にも多くの選択肢を提供できるようになり、競合他社とは違う強みを持つように感じます。創業するのは非常に大変だとは思いますが、振り返れば楽しい思い出になりますので、目一杯楽しんでみてください。



事例6

[業種] 学術研究、専門・技術サービス業

シロイハネコンサルティング

白い羽コンサルティング

<https://shiroihane.net/>

中小企業のコンサルティング、売上アップ等様々な問題を抱える中小企業の経営者をサポート。幅広い知識を活かし、経営・財務・労務・法務に関してワンストップで相談に対応できます。

概要

創業時期 / 令和4年6月
所在地 / 越谷市越ヶ谷3-3-16 2階
電話番号 / 080-7832-6726
従業員数 / 0人



ホームページ画面

創業した理由

多くの悩みを持つ中小企業経営者の方々に、経営・財務・労務・法務に関するワンストップサービスを提供し、経営者のよき相談相手になりたいと考え創業を決意しました。融資・補助金・助成金など経営者の資金調達を支援しています。経営者の方と伴走できるようなコンサルティングも展開していきたいです。

補助対象経費

- ・ホームページ制作費
- ・販促用パンフレット作成費【広告宣伝費】
- ・シュレッダー【機械器具等費】

補助事業の実施内容

越谷市周辺にDMを発送し、創業融資や補助金・助成金の相談に対応しました。また、商工会議所の会報にチラシを5,500枚配布し、越谷市の企業様4社から融資の相談を受けることができました。さらに、12月には融資・補助金・助成金を前面に出したホームページが公開され、web上でのマーケティングも集客につながっています。

補助金の成果

作成したホームページが公開され、企業様から問い合わせをいただきました。ブログを定期的に更新し、アクセス数を増やすことで、集客を図っています。また事務所パンフレットを作成することにより、当事務所の強みをしっかりとアピールでき、口頭だけでなく、視覚的にもアピールできるので、販促ツールとして役立っています。

今後の展望

ホームページからの集客やDM・チラシなどを活用し、集客を図っています。中小企業の社外管理部門長を目指すという企業理念のもと、多くの企業様にアプローチし、企業様に貢献できるようにしていきたいです。越谷市にて地域密着型コンサルタントとして、経営者のための経営・財務・労務・法務のワンストップアドバイザーを目指します。

創業者の声

きしだ まさき

岸田 雅樹さん

創業塾で補助金のことを知りました。創業にあたって既に事業計画書は作成していましたが、第三者の方に見て、評価していただけるよい機会になりました。また、事業計画書と補助金交付決定書を金融機関に提出したところ、創業融資もスムーズに受けられました。経済振興課の方やコーディネーターの方にもいろいろ相談にのっていただきました。



事例7

[業種] 医療・福祉

コンディショニング、トレーニング、インソールを併用して
身体の不調や痛み、動きづらさを改善

せいたいあんどいんそーる しなじー

整体&インソールSynergy

理学療法士の資格を持ったスタッフが身体に痛みや動きづらさを抱えている方、スポーツのパフォーマンス向上を求めている方、保険治療後の継続した施術を求める方に、身体の調整を行います。オーダーメイドインソールの作製も行っています。

概要

創業時期 / 令和4年2月
所在地 / 北越谷2-2-20
ドルチェ北越谷
電話番号 / 070-8482-2293
従業員数 / 1人

創業した理由

学生時代に怪我や身体の痛みに悩まされることが多く、理学療法士を志しました。患者様にリハビリを行う中で、怪我や痛みの改善、再発予防には、医学的知識を基に身体の状態に合わせた施術を実施できる施設が必要だと感じました。出身地である越谷で同じ経験や思いをしている方々の力になりたいと思い創業しました。

補助対象経費

- ・インソール作製機材グラインダー
 - ・折りたたみマッサージベッド
 - ・プロジェクター他
- 【機械器具等費】
- ・玄関鍵、LED設置工事
- 【外注費】
- ・チラシポスティング
- 【広告宣伝費】

補助事業の実施内容

補助金を活用して、インソール作製のためのグラインダーを購入しました。また、出張サービス用の携帯グラインダーや折り畳み式ベッド、講習会開催のためにプロジェクターの購入をしました。新たなサービスの提供に合わせ、越谷駅、南越谷駅近辺へのポスティングを行いました。



店内の様子

補助金の成果

自院でのインソール作製や講習会の開催、出張サービスの提供が可能となりました。インソールの作製では、作製時間の短縮や精度の向上が可能となりました。講習会では、10人未満の少人数規模での講習会が行えるようになりました。出張サービスでは、提携した医療機関内でのインソール作製やスポーツ施設でのコンディショニングを行い新たな事業につながりました。

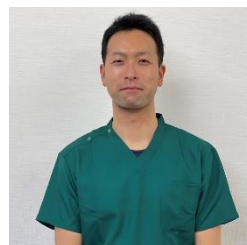
今後の展望

整形外科やテニススクールとの提携による出張インソール作製や施術の実施。同職種を対象とした自院での研修会開催、整形外科との業務提携による顧客層を拡大。講師活動や同業者とのネットワークの構築、他機関との連携を強化して販路を拡大していきます。「身体の可能性を引き出し、やりたいことを叶え、人生を豊かにする」という理念のもと、今後も事業を発展させていきたいです。

創業者の声

かすや とおる
粕谷 亨さん

今回創業者支援補助金を活用し改めて事業の詳細を文章化するなど思っていた以上に変な面もありましたが、コーディネーターの方と事業について相談していく中で、新たな気づきなどもあり良い経験となりました。創業している方も、これからの方もこの制度を上手く活用し事業の発展に繋げていただければと思います。相談のオススメは、【小櫃さん】です！！



事例8

〔業種〕宿泊業、飲食
サービス業

せいよう りょうり あんど ばー ひ ぽ ひ ぽ

西洋料理&Bar HipoHipo

昼は美味しくてボリュームでリーズナブルなランチを提供。夜は家族連れも来店しやすい西洋料理、西洋風赤ちょうちんとして、地域に親しまれたメニューを提供します。美味しくて大きなピザがいちおしです。

概要

創業時期 / 令和4年7月
所在地 / 千間台西4-1-7
電話番号 / 048-973-7717
従業員数 / 2人



メニュー/店舗の看板

創業した理由

32年間の飲食店での経験を経て、自身のアイデアを形にした創業を考えました。千間台は、長く生活してきた地元であり、地元への恩返しをしていきたいとの想いがありました。そのため、飲食業を通じて、地元野菜やお米を使った地域活性化につなげていくため、越谷市での創業するに至りました。

補助対象経費

- ・チラシ作成費
【広告宣伝費】
- ・エアコン購入・設置費
【機械器具等費】

補助事業の実施内容

補助金を活用して、季節ごとのおすすめや各種サービスを掲載したチラシを作成し、店舗周辺の住宅へ配布しました。また、来店したお客様に快適な空間を提供できるよう、環境に配慮した省エネタイプのエアコンを導入し、設置しました。

補助金の成果

季節やイベントに合わせたチラシを配布することにより、ランチに来てくださるお客様の人数が大幅に増えました。当初狙っていたターゲット層への確実な宣伝効果があり、曜日別、時間帯別の集客効果がありました。

また、エアコンを新しくしたことにより、来店したお客様に快適な空間を提供できるようになりました。また環境に配慮したエアコンを導入することにより、省エネに貢献することができました。

今後の展望

今回、チラシの配布による効果は確実にありました。今後、近所でのチラシの配布エリアをさらに拡大し、ランチの来客数増加につなげていきたいです。

また、インスタグラムや店舗横でのイベントなどを開催することによって、地元のファミリー層に広く店舗告知を行い、地元での認知度向上を目指していきます。

創業者の声

ふせや まさゆき
伏谷 昌之さん

創業者補助金は、『こしがや創業塾』の受講中に知りました。申請書類の書き方や、事業計画書の作成をコーディネーターの先生や、経済振興課の方にアドバイスを受けながら進めることが出来ました。特に事業計画書においては、アドバイスを受けながら作成していく事で、改めて自分の起業への熱量を高めることが出来ました。この補助金制度を活用するならば、是非ビジネスサポートセンターこしがやを訪ねてみてください。



事例9

[業種] 宿泊業、飲食
サービス業

れいしゅうしょくひんかいはつ 苓洲食品開発

安心・安全な食材を使いながら、独自の料理方法で商品開発をしていきます。キッチンカーで出来立ての味をご提供。食材の選定と味には自信があります☆

概要

創業時期 / 令和5年1月(オープン)
所在地 / 南越谷2-5-49-622
電話番号 / 090-9826-3358
従業員数 / 1人



キッチンカーの様子

創業した理由

越谷市に転居して約20年が経ち何か地域に貢献したいとの思いがきっかけです。私と、料理が得意な妻との経験から「食に関する仕事」としました。越谷市内の農産品の豊富さを活かし斬新な(無添加で市場に出回っていない)商品をお二人三役で提供していきたいです。

補助事業の実施内容

- ・キッチンカーシェル製作費
- ・配線工事、内装工事他【外注費】

補助金の成果

キッチンカーで事業を行うことで、活動範囲が都内1時間位まで広がりました。チラシの効果は、毎回徐々に増えており延べ30人の固定客を得ることができました。得られた利益は次の商品開発に充てることのできるため、常にユーザーのニーズを拾い、同業者にはない商品を開発していきたいです。

今後の展望

まずは越谷市内で認知していただき、将来的には都内にも進出しながら越谷のネーミングを発信したいです。協力事業者である食材生産者とは交流を深めていきたいと思えます。「食を通してお客様と食材生産者様の最高の満足度を上げるそのことにより私達も生き甲斐を見つける。」を経営理念とし、今後も事業を展開していきたいです。

創業者の声

ひらやま としあき
平山 敏明さん

既に購入していたキッチンカーの改修工事を行いました。車体にはチラシやメニューなどを貼り、宣伝用も兼ねて装飾を工夫しました。また、キッチンカーの駐車を住宅街(交通量の多い場所)の目立つ場所に置きPRに努めました。

やって見なければ何も生まれ無い。山あり谷ありの毎日ですが、お客様との出会いと会話が楽しい！また、明るい妻のお陰で落ち込むことも少なく日々勉強になっています。一番大切にしていることは、健康と笑顔です。

