令和3(2021)年度
越谷市創業者支援補助金
事例集

H&A株式会社
Eternia
温活よもぎ蒸しサロン haru
株式会社須永コーポレーション
Goddard株式会社
CHARME
lily ～シューとシフォンと…～

令和3年度越谷市創業者支援補助金について

越谷市では、新規事業及び雇用の創出を促進し、市内産業の振興を図るため、
市内において創業を行う個人・中小企業者等に対して、創業に係る初期費用等の一部を助成しました。

1. 要望受付期間　令和3年(2021 年)6月14日(月)から6月25日(金)17時まで

2. 補助対象者　次に掲げるすべてに該当する方

i. 市内の中小企業者等として、新たに事業を開始して1年を経過していない、又は令和3年度内(2021 年度内)において開始しようとする者

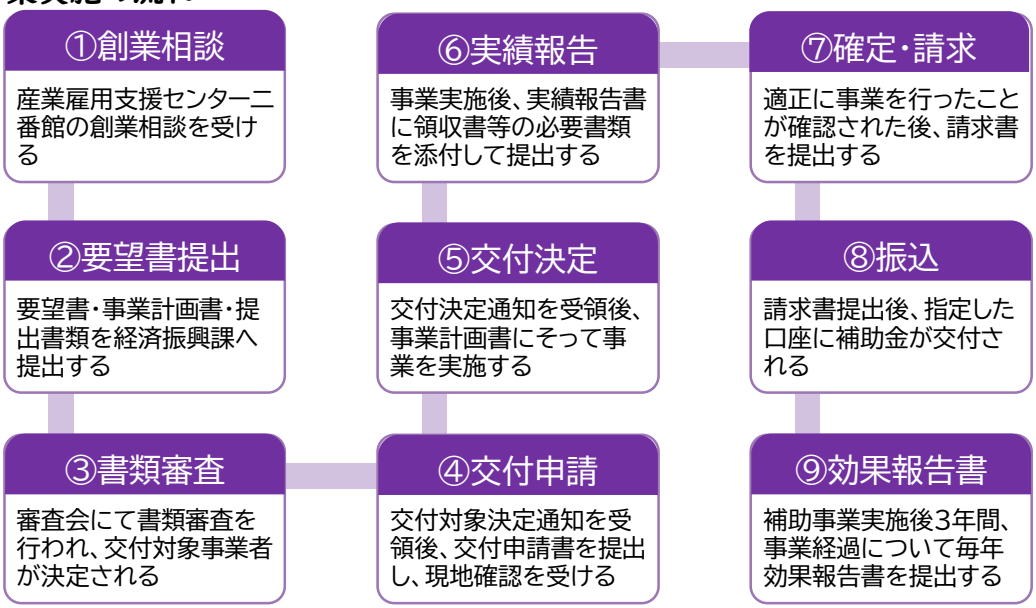
ii. 産業雇用支援センター二番館において、補助対象事業に関する創業相談を受けた、又は受けている者

3. 補助対象事業　産業雇用支援センター二番館において創業相談を受けた事業を市内において営み、又は営もうとする事業

4. 補助内容・対象経費

- 補助対象経費：市内で事業を営むための設備費、改装費、広告宣伝費、貸室に係る家賃
- 補助対象期間：交付決定日から当該年度3月末日まで※貸室に係る家賃については、交付決定の翌月から当該年度3月末日まで
- 補助限度額：　女性・若者(※令和3年4月1日時点において40歳未満の方)80万円、一般50万円
- 補助率：　1／2以内

5. 補助事業実施の流れ



事例集目次(五十音順)

	法人名・屋号	創業者	業種	ページ
1	えいちあんどえーかぶしきがいしゃ H&A株式会社	しもだ ゆうや 下田 裕也	小売業	2
2	えたーにあ Eternia	あいさか りゅういち 相坂 竜一	生活関連サービス業	3
3	おんかつよもぎむしさろん はる 温活よもぎ蒸しサロン haru	あらかわ みつえ 荒川 光江	生活関連サービス業	4
4	かぶしきがいしゃすながこーぽれーしょん 株式会社須永コーポレーション	すなが よしこ 須永 芳子	医療、福祉	5
5	ごだーどかぶしきがいしゃ Goddard株式会社	とみた たかし 冨田 孝	保険業	6
6	しゃるむ CHARME	くどう しゅん 工藤 俊	生活関連サービス業	7
7	りりぃ lily ～シューとシフォンと…～	いわた なおみ 岩田 直美	小売業	8

令和3年度
越谷市創業者支援補助金

事例1

〔業種〕小売業

50万円前後で乗れる軽自動車を販売する中古車販売店
@YOU CAR 越谷店

H&A株式会社
（えいちあんどえー）

① https://hayoucar.business.site/
② https://www.carsensor.net/shop/saitama/323843001/
③ https://www.goo-net.com/usedcar_shop/0540461/detail.html

創業1年目は、軽自動をメインに扱い、価格と程度を重視した販売店舗を目指します。
他事業者との差別化として、同価格でも程度の良さや1つ上のスペックを提供できることをサービスにして事業をしていきます。

概要

創業時期	令和3年5月（法人設立）
所在地	大道570
電話番号	048-971-5341
従業員数	1人

越谷市で創業した理由

昔から車が好きで、好きなことを仕事に関わって生きてこられたことは本当に幸せです。これまで自動車業界で培った20年の知識と経験を活かし、関わる全ての人に笑顔になってほしいという思いで自動車販売業を創業しました。
その意味で、創業場所が生まれ育った越谷市で良かったです。

補助事業の実施内容

越谷市創業者補助金を活用して、令和3年8月から外構工事に取り掛かり、店舗敷地の舗装及びフェンスの設置をしました。隣地とのフェンスは、今後の事業展開を考え、単管パイプで仕上げました。
おかげさまで11月12日、無事に店舗をオープンすることが出来ました。

補助金の成果

外構工事を行ったことにより敷地内に区分線引きが出来るようになり、その結果、キレイに在庫車を並べることが出来るようになりました。土の状態だと土ほこりが舞ってしまい在庫車が汚れてしまいますが、キレイな状態を保てるようになったので、結果として売り上げに繋がると思います。

before

after

今後の展望

令和4年2月には、日本自動車販売連合会に加盟することが出来るので、普通車の販売や福祉車両の販売を取り入れていきます。
令和4年11月頃には、越谷商工会議所で実施されている経営革新計画承認制度を活用し、具体的な経営目標を明確にしていこうと思います。
3年後には、敷地スペースを広げることにより在庫車両を増台させます。それと同時に従業員を新規雇用し、売上の拡大を実現させていきます。

創業者の声

下田（しもだ） 裕也（ゆうや） さん

この度は生まれ故郷の越谷市にて中古車販売店を始めることになりました。今回事務所の費用や店舗敷地の外構工事や整地、水道の引き込みなど多額の費用がかかる中、一部補助金として支援していただき非常に助かりました。
昨今コロナ禍で新車の販売が滞る中、中古車販売が非常に伸びていることが当社の強みです。
また、その中でも特に軽自動車の販売台数は右肩上がりで軽自動車を中心に販売しております。
これから創業を考えている方は是非、創業者支援補助金をお勧めします！きっと貴方の力になってくれるでしょう！

二番館コーディネーターの声

濵松（はままつ）一弘（かずひろ）コーディネーター

下田さんは中古車販売の経験がとても豊富です。
アドバイスを超える事業計画を策定されたこともあり、上手く事業展開出来そうだと感じました。
今後の発展に向け、上手く行っている時こそ気を引き締めて取組んでください。

令和3年度
越谷市創業者支援補助金

事例2

〔業種〕
生活関連サービス業

クセやダメージなど髪の悩みを解消、髪質改善専門の個室型美容室

Eternia（えたーにあ）

https://eternia-hair.com/

「越谷市からダメージヘアをなくす」という目標を掲げ、クセやダメージなどの髪の悩みを解決する「正しい」髪質改善の施術を提供しております。既製のメーカー品は使わず、お客様ひとりひとりに合わせて原料ベースで配合するため、他店で改善できなかった方でも劇的に改善できます。

概要

創業時期/ 令和2年10月（個人事業の開業）
所 在 地 / 越谷市赤山町1−48 小沢ビル1F
従業員数/ 0人

越谷市で創業した理由

私は13年間、大手美容室で勤め、幹部クラスとして、教育やマネジメント、美容室経営に携わってきました。13年間、お客様を担当してきて気付いたことは、デザインよりも、クセやダメージなどの髪質の悩みを解決したいお客様の方が圧倒的に多いという事です。しかし、どのメーカーのトリートメントなど色々な方法を試してきましたが、それを解消することが出来ませんでした。なんとかその悩みを解消させたくて、全国各地へ講習会や勉強会に参加し、そこで学んだ技術や知識を活かし、悩みを解消できるオリジナルの髪質改善を開発しました。しかし、既製のメーカー品を使わずに、原料ベースで配合するため、普通のサロンではお客様に施術することが叶わないので、独立開業をしてお客様に喜んでもらうことを決めました。

上京してから14年間越谷に在住していて、第二の故郷として、越谷に本拠地を構え、越谷を代表する企業を創業したいと思いました。

補助事業の実施内容

集客や求人の問い合わせを増やすための広告運用代行費や広告費などで経費が圧迫されるため、そちらに補助金を使用させていただくことで、事業の成長スピードを上げたいと考えました。

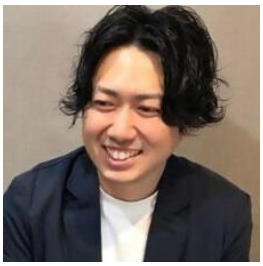
補助金の成果・今後の展望

今回の広告で、どのくらいの予算だとこのくらいの反応を得られる、文面や打ち出し方でどういう人材にヒットするのか、などのノウハウを得ました。今後は、それを活かして、予算を上げたり、その他の媒体を活用していきたいと思います。1年半後に2店舗目出店を目標に事業展開をすすめ、FC展開も視野にいれながら、10年後には50店舗を目指します。

創業者の声

相坂（あいさか） 竜一（りゅういち）さん

創業する時、多くの方がやりたい事や夢を主軸に考えますが、私は人の役に立つ事業をやることが大事だと思います。美容界のニーズはデザインだと思われがちですが、実際は髪の悩みを改善したいお客様がほとんどです。しかし、多くのサロンがそれを解決してあげられません。そういうお客様を救いたいという想いから創業を決意しました。
人の役に立つ。そういう想いを大切にして欲しいと思います。



二番館コーディネーターの声

小櫃（おびつ） 義徳（よしのり）コーディネーター

相坂さんの強みはお客様に提供するサービスの価値を自らしっかりと語れることです。また収益の出し方、生み出す手法を外の力を組み入れて作り上げ、目指す姿を明確に描いています。
その実現に向けて、相坂ワールドに共感するスタッフを育成し、ステップを駆け上がっていただきたいと思います。

令和3年度
越谷市創業者支援補助金

事例3

〔業種〕
生活関連サービス業

心身ともに心地よい特別な場所

温活(おんかつ)よもぎ蒸しサロン haru(はる)

① https://haru-onkatsu.com/
② https://instagram.com/haru.onkatsu

よもぎ蒸しは、専用のガウンを着用して専用の椅子に座りながら、よもぎを煎じた蒸気を下半身から全身に浴びることで、芯から身体を温め、体質改善のサポートを促します。妊活、産後の体質改善、アレルギー気質、冷えむくみなど、1人1人のお悩みに寄り添い、解決のお手伝いをします。

概要

創業時期/ 令和3年5月（個人事業の開業）
所 在 地 / 南越谷4-8-6 キャピタル新越谷504
従業員数/ 0人

越谷市で創業した理由

自身が病児の子供を育てる中で、心身ともに健康でいることの大切さを感じ、以前から健康維持のために行っていたよもぎ蒸しをやりたいと思ったときに、越谷エリアにはよもぎ蒸しの専門店がなく、頑張る女性のサポートができる場所を作りたいと思いました。
小さな子供を抱えているため自宅近くで開業したい、また越谷を盛り上げたいと、越谷市を創業の場所として選びました。

補助事業の実施内容

コロナ禍のなか、貸し切り空間でリラックスできるという安心感に評価の声を頂いていることもあり、同じ場所で同時に安心してヘッドスパやフットケアなどのリラクゼーションをすることができる設備等を購入しました。

補助金の成果

冷えた足を温めるためのフットバスを導入したことで、「体が温まる」「マッサージの前からリラックスできる」と好反応をいただいています。また、マッサージ用のソファを新たに購入して開始したドライヘッドスパは、初めて体験する方が多く、新規のご来店につながっています。更に2枚を重ねて着用する高品質なガウンも追加で購入しました。

今後の展望

よもぎ蒸しの打ち出しが強く、リラクゼーションメニューのPRが十分ではないため、今後はよもぎ蒸しとリラクゼーションメニューをセットでご利用いただけるように提案していきます。
そして、体質改善や体のメンテナンスのメニューを増やすことで、来店間口を広げ、既存のお客様満足につなげていきます。
3年目には、従業員を雇用し、顧客数を増やしていきたいです。

創業者の声

荒川(あらかわ) 光江(みつえ) さん

お客様の心地よいに寄り添う愛情たっぷりのサロンにすることをモットーにしています。右も左も分からず無知な私でしたが、石飛先生が細かくわかりやすく教えて下さり、経営の不安面が軽減していきました！
サロンの特徴をふまえて、メニューの価格設定のポイントなどのアドバイスを頂いたり、今でも教えて頂いたことを活かして運用してます。子供と一緒に何度も相談に行かせて頂いて笑、本当にありがとうございました。
開業資金節約のためにDIYしたり、個人でやる幸せなことも大変さも少しずつわかってきて開業してよかったと思ってます！！
開業準備でお疲れの際はよもぎ蒸しへどうぞ^_^

二番館コーディネーターの声

石飛朋哉(いしとびともや)コーディネーター

熱心なファンを早々に獲得するような明るく気さくな愛されキャラです。
持ち前のアイデアと実行力で次々と新たなサービスも拡充されています。
これからも悩みを抱える多く女性を、温活技術と癒しキャラで幸せに導いてくれることでしょう。

令和3年度
越谷市創業者支援補助金

事例4

〔業種〕医療、福祉

居宅介護支援事業所 ケアプラン よし

株式会社 須永（すなが）コーポレーション

https://OOO

介護を必要とする方が介護保険のサービスを受けられるよう、ケアマネージャーがケアプランの作成や利用する施設との連絡調整をしています。高齢の方や障がいを持つ方が、住み慣れた自宅で安心して生活できるようにお手伝いする事業です。

概要

創業時期	令和2年10月（法人設立）
所在地	平方1708-1
電話番号	048-971-6043
従業員数	4人(8月)→6人(11月)

越谷市で創業した理由

越谷市で生まれ育ち、沢山の方に支えられ、20年以上福祉の仕事をしてきました。長年の経験と繋がりを活かし、最後は地元に貢献したいと思い、独立しました。

補助事業の実施内容

令和3年2月1日に事業を開始して以来、顧客が増え続けるなか、当初は自宅の一室を利用して事務所としていましたが、あまりにも狭く、業務に支障が出たため、移転したいと考えるようになりました。
そのため、越谷市創業者支援補助金を活用し、新事務所の床や壁、看板などの改修を行うとともに、エアコンや机、椅子、会議机などの設備を購入することにしました。

補助金の成果

令和3年10月に新事務所へ移転したことで、書類を置く場所も増え、声が響いて聞き取りづらかった電話にもスムーズに対応できるようになりました。仕事の効率が良くなり、従業員（ケアマネージャー）の人数を増やすことができました。

before

after

今後の展望

毎日のように寄せられる病院や地域包括支援センターからの依頼に応えられるよう、従業員をさらに増やします。また、居宅介護支援事業が順調に進んでいるため、令和4年3月1日から、新規事業として、訪問介護事業を開始しています。越谷市の訪問介護事業所数が全国平均を下回っていることもあり、新規事業により、介護保険の資源として地域に貢献するとともに、経営をさらに安定させていきます。

創業者の声

須永（すなが） 芳子（よしこ） さん

事業計画書等の記入で、具体的な内容や根拠になる図式などを調べることが大変でしたが、このような機会を得たことでしっかり調べることができ、とても勉強になったと思います。
書類などの分からないことなどは、丁寧に教えてくれるので大丈夫です。私も何度も電話で聞いたり、相談に行きました。
コーディネーターの方から、色々、経営について学ぶ機会も得られ、良い勉強になりました。何事にもあきらめず、失敗を生かして、頑張ってください。

二番館コーディネーターの声

鈴木（すずき）一生（かずお）コーディネーター

須永さんの強みは、介護への熱い想いとエネルギッシュな行動力！
経営者として高いビジョンを持ち、共感する従業員とともにそれを実現する等々を学んでいただきました。
須永さんにとって介護事業は天職です！ビジョンを語り、それを実現させていきましょう！

令和3年度
越谷市創業者支援補助金

事例5

〔業種〕保険業

越谷市の事業者の《事故を未然に防ぐ》保険代理店

Goddard（ごだーど）株式会社

未然に事故を防ぐためのリスクコンサルティングや企業内セミナーを開催します。中小企業向けの「事業継続力強化計画」の認定取得のための無料支援を行い、保険を活用した災害時の早期復旧の方法等を共有し、自社を中心としたリレーションを築きます。

概要

創業時期	令和2年7月（法人設立）
所在地	瓦曽根1-2-15 後藤ビル3階
電話番号	048-969-7610
従業員数	1人

越谷市で創業した理由

3歳から越谷市で育ち、卒業した高校まで越谷市でお世話になった私は、以前勤めていた会社が隣接する工場のもらい火により全焼した経験があります。その際にお客様をはじめ、関わる全ての人が笑顔を失いました。二度と同じ思いをしたくはないし、越谷のお客様に同じ様な思いをしてほしくないという思いを持ちました。私と関わるお客様を1社でも増やし、損害保険という形でお客様と、その先にいるすべての関係者の方が不幸になることが絶対に無いようにしたいと思い、この仕事を始めました。

補助事業の実施内容

「事業継続力強化計画」の認定を受けるための無料相談や作成アドバイス、労働安全講習のご案内、保険証券診断実施についてのお知らせチラシを作成するとともに、越谷商工会議所広報誌への折り込みによる広告を実施しました。

補助金の成果

12月から4か月にわたって広報をした結果、事業継続力強化計画について、毎月問い合わせがありました。そのうち1社とは、具体的な打合せを続けています。認定支援を行う中で、まだまだ事業継続力強化計画の認定について知らない事業者が多く、より広範囲に周知する必要性を感じました。

今後の展望

災害罹災時の事業の停滞期間をなるべく短くするために、同業や取引先企業との連携を改めて考えてもらい、事業継続についての周知を広めていきます。事業継続の認定支援等は、直接売上に繋がるものではありませんが、顧客との関係性の強化により、数年をかけて中長期的に売上に繋げていく予定です。顧客の事業継続に不要なストレスや無駄なトラブルが起きないようにし、永続的な事業発展のサポートを行っていく保険代理店を目指します。

創業者の声

冨田（とみた） 孝（たかし）さん

今回補助金を活用し、新規顧客開拓の間口を広げることができました。創業間もない時期に補助金を活用し、経費を削減することができたので、更に新たな事にスピード感を持って投資ができそうです。
販路開拓など様々なことにチャレンジできるこの制度は、創業間もない時期には非常に有用だと思います。応募の資格を満たしているなら是非チャレンジしてみてください！

二番館コーディネーターの声

濵松（はままつ）一弘（かずひろ）コーディネーター

冨田さんは伝え方が上手で、相手を引き込む力が強い方です。
特に防災の重要性については、ご自身が苦労された事があるからこそ、お客様にも伝わるのでしょう。
経験を活かした創業のため大きな問題も無さそうです。
これからもお客様とwin-winの関係を積み上げてください。

令和3年度
越谷市創業者支援補助金

事例6

〔業種〕
生活関連サービス業

高品質、お客様に合わせた パーソナルサービスが売りの美容室

CHARME（しゃるむ）

① https://beauty.hotpepper.jp/slnH000508820/
② https://www.instagram.com/charme_1210/

サロン名のCHARMEは、フランス語で「魅力」という意味を持ちます。お客様一人一人の魅力を引き出し、自分史上最高のヘアスタイルになってもらいたいという気持ちを込めており、トレンドを常に発信し新しいスタイルの提案、技術価値の向上を図り、CHARMEでしか出来ないサービスを作り上げていきます。

概要

創業時期/ 令和2年12月（個人事業の開業）
所 在 地 / 南越谷1-13-7 ハローマートビル103
従業員数/ 1人

越谷市で創業した理由

人口が増えつつある越谷という地域、そして電車での乗り換えで多くの見込み客が期待できる南越谷という場所で、高い技術レベルを求めるお客様のニーズに答えられるサロンを作りたいと考えておりました。越谷は自分の地元なので、自分が生まれ育った街への恩返しが少しでもできたらと思っております。また美容業の過酷な労働環境の体質改善にも力を入れていきたいと考えています。

補助事業の実施内容

家賃を補助対象経費として計上し、削減できた経費で広告や設備の充実を図りました。

補助金の成果

削減できた経費を使って、感染症対策となる次亜塩素酸の噴霧器を設置し、お客様の感染症に対する不安の軽減を図りました。また、広告掲載（ホットペッパー）のプランをアップグレードすることで、集客数の増加につなげることができました。その結果、8月から9月にかけては、デルタ株の影響もあったためか、売り上げが減少していたものの、10～12月には巻き返すことができました。

今後の展望

今後はまず、売上の基盤づくりに最大限の力を入れていきます。そのために、まずはリピートのお客様を増やすことに専念しながらも、並行して新規の集客も行っていきます。また、経験者を採用して店舗のキャパシティを増やし、3人体制を目指します。
自らが創業したことでできるオペレーション改善に取り組むことで、新たな働き方を創造し、サロンとして良きロールモデルになりたいと思います。

創業者の声

工藤（くどう） 俊（しゅん）さん

今回の創業者補助金は創業塾に通っていた際のアナウンスで知りました。2番館でコーディネーターの方から書類申請に関して様々なアドバイスを頂けるので、手続きが苦手な自分でもスムーズに進めることが出来ました。
経済振興課の方をはじめコーディネーターの方がとても親身になって相談に乗って下さいます。創業にあたって不安のある方、市の補助について詳しく知りたい方は是非足を運ぶことをオススメします！

二番館コーディネーターの声

石飛朋哉（いしとび ともや）コーディネーター

前職（美容室勤務）にて技術的・マネジメント的な経験を積み重ねた上で創業塾にも参加されるなど、満を持して創業されました。計画的かつ意欲的に事業を展開し、創業1年ながら着実に目標を達成されています。
このまま当初の目標である「ロールモデルとなるようなサロン」を目指して突き進んで下さい。

令和3年度
越谷市創業者支援補助金

事例7

〔業種〕小売業

毎日の生活に安心で美味しい シンプルなお菓子を提供するお店

lily（りりぃ） ～シューとシフォンと…～

洋菓子店のような華やかなケーキではなく、シュークリームやシフォンケーキのような比較的安価で毎日食べたくなるようなシンプルなお菓子を提供します。その他に、季節の果物を使ったお菓子や、ちょっとした手土産としても使える生菓子・焼き菓子も提供します。

概要

創業時期／ 令和3年7月（個人事業の開業）
所在地／ 大道796-2
従業員数／ 0人

越谷市で創業した理由

越谷の大道に住んで13年になります。西大袋地区も住宅が増え景色が随分変わりました。
近くにスーパーやドラッグストア等もでき人の流れも多くなりました。
しかし千間台西口方面及び大道にはケーキ屋さんがあまりなく、そういったお店があったらという声をよく聞きました。
洋菓子店に勤めた経験を活かし、自分の美味しいと思うお菓子を作り地域の皆様に喜んでいただけたらという思いから創業することを決めました。越谷の住みよい街づくりのお手伝いができたらと思っております。

補助事業の実施内容

カウンターに設置する一段の冷蔵ショーケースと、小型業務用オーブン等を購入するとともに、チラシの作成とポスティングを実施しました。

補助金の成果

冷蔵ショーケースはオーダー品にしました。オーダーしたカウンターと組み合わせることで他のないものとなり、商品を引き立ててくれています。
コンベクションオーブンは、4段になっていて、業務効率の上で欠かせないものとなっております。
オープン時のチラシの配布は想像以上に効果がありました。住宅街にもかかわらず、オープン3日間で200組以上のお客様にご来店いただきました。半年経った今でもチラシを見たとご来店いただいております。

今後の展望

オープンから数か月過ぎましたが、想像以上のお客様にご来店いただき非常に感謝しております。
今後は季節変動もあるので需要も減少するかと思われますが、新商品や季節商品を提供し、Instagramを活用してPRしながら集客に繋げていきたいと思います。

創業者の声

岩田（いわた） 直美（なおみ）さん

補助金のことは、広報を見て知りました。補助金をいただけることで設備・宣伝にコストをかけることができ、結果として宣伝効果・業務効率などを得られました。
補助金申請では事業計画書の作成が大変でしたが、二番館の先生に指導していただいて事業計画書も完成し補助金をいただくことが出来ました。初めてのことで大変なこともたくさんあると思いますが、頑張ってください。

二番館コーディネーターの声

小櫃（おびつ） 義徳（よしのり）コーディネーター

商売とはコミュニケーション活動であり、その基本は「共感」を生み出すことです。lilyさんのお店、商品には共感できるポイントがいくつもあります。これからもメッセージを込めた商品を通じて、地域に愛されるお店であり続けて欲しいと思います。